



# みわを元気に

三和地域協議会ニュース 第38号 令和3年7月15日発行

三和地域の人口・世帯数

男 1,502人  
女 1,583人  
合計 3,085人  
世帯数 1,633世帯  
(令和3年6月末 現在)

発行：三和地域協議会

みんなで写さう、ふるさと三和のいいところ  
— 三和地域の写真を募集します —

本年度から新しい取り組みとして、「三和ふるさと写真コンテスト実行委員会」（主管・事務局：三和地域協議会）が主催する「第1回三和ふるさと写真コンテスト（愛称：GoGoShoott 三和）」を実施することにしました。毎年、三和地域をフィールドに「地域経営演習」を実施している福知山公立大学の1回生（2019年度入学、現3年生）が、地域学習成果発表会で提案したフォトコンテスト事業を、本年度事業化するものです。

募集するのは三和地域内で撮影された自然、風景、行事、イベント、人と暮らしの写真で、令和2年9月から令和3年8月までに、デジタルカメラ・スマートフォン等で撮影された作品です。部門は、『小中学生の部』

と『一般の部』の2つを設け、子供たちがふるさとをのびのびとに気づくことなども狙っています。それぞれの部門で審査の上◎金賞1、◎銀賞3、◎入選数点を決定します。

入選作品には賞状と副賞を贈呈することにしています。公立大学の事業提案チーム（5人）は、このコンテストの要項作成、チラシデザインに協力しており、審査にも参加していただく予定です。三和地域住民に限らず、誰でも応募できることにしていますので、ぜひ皆さんの積極的な応募をお願いいたします。

コンテストの詳細内容は、別に配布する「募集チラシ」をご覧ください。応募に関する問い合わせ先  
三和地域協議会事務局  
Tel 0773-58-4130

## ラジオは 菟原児童館

子どもはもちろん、地域のみならず、地域に開かれた菟原児童館。「お話しするのが大好き！」という木本館長と、「地域の方たちともっと仲良くなりたい！」という意見さんの2人の元

FM丹波で月々金曜午後4時から放送中の番組「七色バラエティワイド」内で隔月1回、三和地域協議会が三和地域の情報を発信している『みわを元気に』のコーナー、第23回が6月23日に放送されました。今回は、菟原児童館から木本典子さんと細見郁香さんをゲストにお迎えし、菟原児童館の活動を中心にお話いただきました。



木本さん（左）と細見さん

「地域の方たちともっと仲良くなりたい！」という意見さんの2人の元

子どもはもちろん、地域のみならず、地域に開かれた菟原児童館。「お話しするのが大好き！」という木本館長と、「地域の方たちともっと仲良くなり

左下のQRコードを携帯電話・スマートフォンやタブレットで読み取り、出てきたリンク先をクリックすると、内容をお聞きいただけます。（通信料がかかります）



## みわひまわりサポート - 7月スタート -

お知らせしていた「三和地域暮らしサポート事業（愛称：みわひまわりサポート）」が、7月1日、正式にスタートしました。

この事業は、日常の「ちょっとした困りごと」や「手助けが欲しいこと」を、地域住民同士で支え合うしくみで、三和地域を「暮らし続けられるやさしいまち」にしていきたいと、2年間の準備期間を経てスタートしたものです。これまでに、サポートを受けたい「利用会員」には10人近くが登録、サポート役の「協力会員」には、研修を受けた約30人が登録し、利用申し込みに備えています。

この制度と「みわひまわりライド」の活用で、三和が高齢でも一人暮らしでも安心して暮らせる地域になるよう、皆さんの積極的な活用をお願いいたします。スタートしたばかりでどんな仕事か頼めるかなど、わからないことについてはお気軽にお問い合わせください。

三和地域協議会事務局 Tel 0773-58-4130

## おためし住宅に新しい家族が移住されました！

7月1日、おためし住宅（みわ上川合住宅）に茎田（くきた）和樹さんご家族が移住してこられました。そこで茎田さんにこれまでの経緯やこれからの思いをお聞きしました。

○三和町への移住の理由  
コロナ禍で、家族と過ごす時間が最優先に考えたい！と思っていたところ、Yanooニュースで福知山市の「移住制度」を知り、制度はもちろんな然豊かな環境があり、子育てにもピッタリだと思いつつ移住を決めました。不安はありましたが地域の方々の温かさに触れ、充実した日々を過ごしています。

○三和町での暮らし方  
移住前は、自分達が幸せな暮らしが出来れば良いと思っていましたが、移住してから色々な方々とお話をさせていただく中で、自分に

## 図書館からの おしらせ

### 大人も子どもも「夏にチャレンジ」 三和分館・夏の特別講座

いつもとは違う今年の夏。みなさんはどのように過ごされますか？三和分館では、2つの講座を開催します。どちらも予約制です。ぜひご参加ください！

☆2021 夏休み自由研究おたすけ隊（事前予約制）  
もうすぐ夏休み。自由研究のテーマは決まりましたか？決まっている人はテーマの進め方、まだの人はテーマの見つけ方など、個別（1組30分程度）で対応させていただきます。

【日時】第1回・7月25日（日）（限定10組）  
（午前の部）10時30分～12時30分（午後の部）1時30分～3時  
第2回・7月27日（火）（限定4組）（午前の部）10時30分～12時30分  
【場所】三和分館【アドバイザー】退職教員のみなさん  
【対象】小学生（大人の方と一緒にきてください）  
☆ 予約申込 7月10日（土）午前10時～ 三和分館まで（TEL58-4715）☆

☆2021 球体ポップアップカードをつくらう！（事前予約制）  
スタンプティダンブティさんと 球体ポップアップカードをいっしょに作りませんか？（当日は、組み立てキットをご用意します。）

【日時】8月7日（土）  
1回目 午前10時20分～10時50分  
2回目 午前11時00分～11時30分  
3回目 午前11時40分～12時10分  
【場所】三和分館【対象】小学4年生から大人の方まで（各回6名程度/先着順）  
☆予約申込 7月24日（土）午前10時～三和分館まで（TEL58-4715）☆  
☆当日は、スタンプティダンブティさんの消しゴムはんこ作品も展示します。



茎田さん家族

何が出来るのか、この地域をどうしていきたいかと考えるようになりました。我が子の成長を見守ると共に次世代に何か残せるお手伝いが出来ればと思っています。

○三和町でチャレンジしたいこと  
小さい頃からサッカーをしてきたので、町内の子ども達にスポーツの楽しさを伝えたり、田舎ならではの仕事や起業、事業継承など幅広い視野を持ちながら、地域に必要とされる人間になりたいと思っています。

有形無形問わず、福知山市三和町の創生に役立つことがしたいです。

素敵な思いをお話して下さった茎田さん。三和町での暮らしをご家族と一緒に楽しんでほしいと思います。

## みわしまわりライド

### 利用状況をお知らせします！

	累計（平成29年10月～令和3年6月）
会員登録者数	147人（内訳：男性34人・女性113人）
利用者数	108人（内訳：男性24人・女性84人）
運行便数/輸送人数	2,316便 / 2,661人

# 羽ばたけ! 地域のイチおし企業

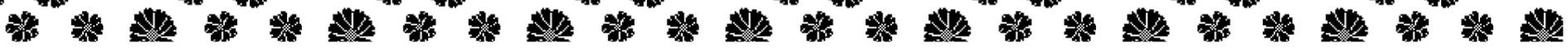
## ④ 株式会社 横田石材



福知山公立大学  
地域経営学部 教授  
亀井 省吾

こんにちは、福知山公立大学の亀井です。梅雨の時期、如何お過ごしでしょうか？  
大学の方は、4月に新入生を迎え、三和地域協議会さんとの連携演習をスタートしようとした矢先の緊急事態宣言発令で、今年の前学期も遠隔講義となっています。しかし、毎回、地域の方々にゲストにお越し頂くことで、三和地域への学びは深まりつつあり、後学期のフィールドワークが楽しみな処となっています。秋以降、

町を歩く学生の姿を見かけましたら、是非お声をかけて頂けますと幸いです。さて、今回ご紹介するのは、株式会社横田石材さん。既にお世話になっている方、三和支所の道路向かいのショールームを見かけた方も多いのではないのでしょうか。インタビューさせて頂いたのは、代表取締役の横田幸則さん、そして取締役専務の横田将吾さんです。石像彫刻が出迎えてくれるショールームで、多様な種類の墓石サンプルを紹介して頂きながら、本学の中尾誠二教授とともにお話をお伺いしました。



### ① 3代に受け継がれる石材小売事業

同社の前身は、約50年前に福知山の石材店から独立した先代が、三和町大身地で開業した個人事業に遡ります。地域の信用を得た先代が法人として同社を設立したのは、その約25年後のことです。現社長の横田幸則さんが入社したのは約30年前、まだ個人事業のころでした。その後、法人化した同社の代表取締役に就任して約20年間にわたり、経営に携わってこられました。そして、12年前に後継である現専務の横田将吾さんが入社し、営業部門全般を担っています。



横田石材(株)のショールーム

同社は石材小売店として、長らく墓石に関わっています。国内のみならず世界中の石材を扱い、国内や海外で加工して墓石や建築材などとして販売するお仕事

です。顧客の墓石に対するニーズも時代に応じて変わってきています。従来は、一般的な和型が中心でしたが、ここ10年は震災の影響で低くて幅がある洋型も増えてきており、石の素材やデザインのニーズも多種多様なものとなってきています。一方で、墓への関心の薄れとともに、さまざまな材質と値段を表示した安価なセット売り業者も進出しています。このような業界で、同社はお墓の本質を伝え、お墓の意味を共に探し、10年間の品質保証に合わせ、10年間のメンテナンス点検を顧客に約束し、顧客の信用を獲得してきています。

### ② 豊富な石材知識と信用あってこそその品質保証

社長の横田幸則さんは、全国石製品協同組合が認定する、日本で数百年しかない石匠位です。この資格取得には、石材のプロとしてさまざまな要件が求められます。例えば、実務経験が8年以上の

### 石材小売業を営む経営者であること、石材及び石材製品、それにかかわる法律などの多岐にわたり知識が豊富であること

現在及び過去において自作製品、若しくは自社製品が石匠位に値することなどです。更に、それらの要件を満たした上で、筆記、面接試験に合格することが求められます。また、3代目後継となる専務の横田将吾さんは、同社入社前に、日本の石の3大産地の1つである愛知県岡崎市の石材店で修行する傍ら、3年間に及び夜間の専門学校で石材を学んでいます。



石匠位バッジ

このような2代に渡っての石材に関する豊富な知識が、顧客の大切な墓石を守る長期のメンテナンスと保証を実現しています。例えば、同じ御影石でも、その石種により吸水率や強度が変わり、寒暖差の大きい地域では経年劣化が進んでしまいます。墓地の地域性に応じた石選びが必要となる

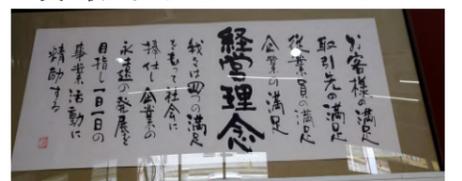
また、長期保証は信用があつてこそ成り立ちます。50年間に亘って築き上げた地域顧客との信頼関係がクチコミで伝わり、現在の顧客網は、北近畿を中心に、西日本全域に及んでいます。なお、同社は一般社団法人全優石(全国優良石材店の会)から京都で一社のみ認定されています。

### ③ 4つの満足の経営理念

同社の経営理念は、「お客様の満足」「取引先の満足」「従業員の満足」「企業の満足」を掲げ、この4つの満足をもって社会に奉仕し企業の永遠の発展を目指すために、専門知識を総動員するばかりでなく、そのデザイン要望や、場合によっては、顧客の家系図に遡って、顧客の満足する「答え」をともに探っていくこと

### が必要となります。

同社の掲げるビジョン「祈りの心、かたち」が表すように、最終的には、顧客の満足する「祈りの心」を墓石という形にしていけることが求められます。一方で、その満足の追求は、取引先や17名の従業員にも向けられます。



経営理念の書かれた額

取引先に対しては、常に現金決済、そして従業員に対しては、年功序列や能力に応じた賃金体系と、たとえ会社業績が不振な時でもボーナス支給に努めるなど生活の安定を確保すると同時に、それぞれの得意分野に応じた仕事と資格取得の推進を進めています。これら3つの満足が、企業の満足につながり、企業を発展させるといふ考えです。

### ④ 地域貢献のための農業分野進出

同社では、長年の石材小売事業を主力としつつ、土木事業と農業事業分野への進出を果たしています。2018年より始めた土木事業は、石材事業での丁寧な仕事の評価され、ブロック工事や側溝工事などの依頼があつたことが契機となり、現在では従業員5名が従事しています。一方の農業分野は、2012年に三和ぶどうの発祥の地である大身地区のぶどう農家の廃業を受け、2014年より経験のある正社員を採用し本格的に取り組ん



農業事業部ほっこり農園で働く田邊さん(右)と森口さん

できています。品種も従来のマスカットベリーAに加え、シャインマスカットや藤稜を導入。それらを用いてつくった干しぶどうは、中丹広域振興局から「中丹いちおし商品」に認定され、京都高島屋にも納入を果たしています。  
お世話になった地域貢献、農業振興への思いは、ぶどうに止まらず、現状では従業員2名にて、栗、黒豆枝豆などの生産にも乗り出しています。



丹波ほっこり農園のぶどう園

### インタビューを振り返って ☆イチオシの理由☆

お話を伺いしながら、亡くなった母の墓石を購入した時のことを思い出していました。数百万円もの買い物でありながら、薦められるままに購入し、漠然とした不安を感じた覚えがあります。あの時に同社を知っていたらと思います。「祈りの心を、かたちに」するために弛まぬ知識習得と、お客様に寄り添う姿勢に加え、取引先や従業員の満足を経営理念に掲げ、実行していること。さらに、地域貢献のために農業分野に進出するなど、地域の満足にも向けられていることに感銘を受けました。2019年、米国のビジネスラウンドテーブル(日本の経団連にあたる組織)では、ステークホルダー資本主義として、企業が説明責任を果たす相手を、従来の株主に加え、顧客、従業員、取引先、地域に広げました。同社は、既に長年それを実現している企業であると感じた次第です。有り難うございました。



インタビューの様子